



L'acteur digital des restaurateurs



Sommaire

- D'une philosophie à un produit... p. 3
- L'Addition : d'un sketch à une scale-up p. 4
- Aujourd'hui, L'Addition p. 5
- L'Addition : un matériel innovant p. 6
- L'Addition : une suite logicielle complète et ultra performante p. 7
- Ils font confiance à L'Addition p. 9
- L'Addition en quelques dates et quelques chiffres p. 10

D'une philosophie à un produit...



Depuis 10 ans, L'Addition travaille avec pour seule mission : **booster la croissance des restaurateurs et optimiser leurs performances.**

L'Addition, c'est une aventure Made in France. Les rencontres sont primordiales pour créer une relation de confiance avec nos clients. C'est pourquoi les équipes sont présentes à travers toute la France, qu'il s'agisse du service clients, des commerciaux ou encore des développeurs.

L'Addition, c'est une entreprise **créée par des restaurateurs pour des restaurateurs**, qui connaissent mieux que quiconque ce secteur en perpétuelle mutation et les problématiques qui y sont associées. Au quotidien, ils prennent le temps d'écouter et de comprendre ces créateurs hors du commun, et c'est ainsi qu'ils savent répondre au mieux à leurs attentes.

Une révolution digitale s'est ouverte au monde de la restauration et L'Addition en est l'acteur phare. Qu'ils soient petits ou grands, **L'Addition les accompagne via sa technologie** qui ne cesse d'être à la pointe. Les équipes anticipent perpétuellement un futur proche et bouleversé afin qu'aucun ne se trouve dépassé par de nouveaux usages.

Bienvenue dans une aventure sans compromis.

L'Addition : d'un sketch à une scale-up

Tout commence en 2010. **Olivier Repessé observe Mélane, sa femme, restauratrice**, taper frénétiquement sur sa calculatrice après deux longues heures de comptabilité : « Je la voyais avoir des difficultés à prendre les commandes et remplir les papiers ». Il décide alors de l'aider à **rechercher une caisse enregistreuse** pour son établissement et constate que les outils sur le marché ne répondent pas aux attentes de sa compagne. Il décide alors d'en développer un.

Il croise les chemins de Sébastien Constant, Renaud Barthez et Christophe Millot alors qu'ils travaillent tous dans des sociétés de conseils en gestion de performances pour les plus grands groupes français. Ils décident alors de doter les restaurateurs des outils initialement réservés aux grandes sociétés européennes. Le projet leur plaît, il ne manque plus qu'un nom pour se lancer : « L'Addition ». Un hommage au sketch de Muriel Robin.

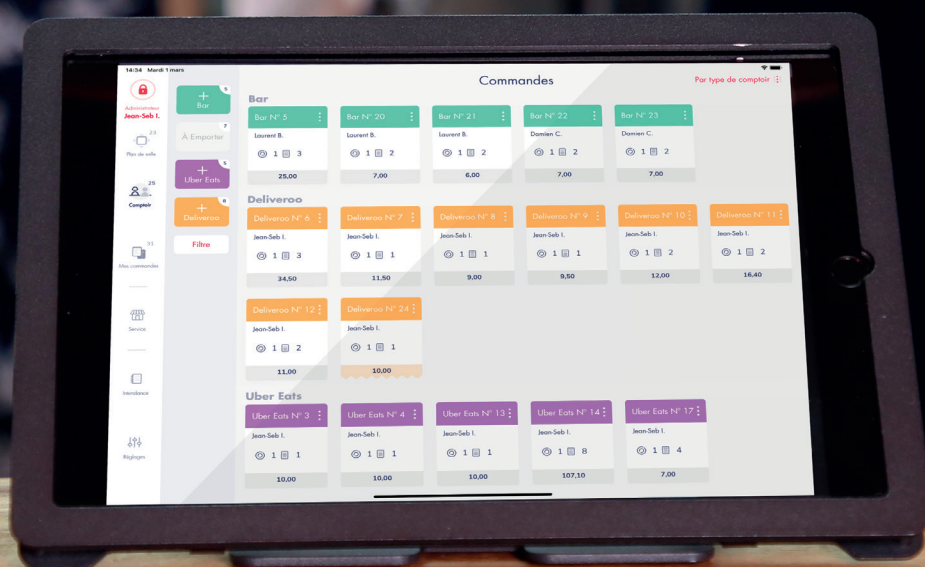


Aujourd'hui, L'Addition

La start-up est créée en 2012 à Bordeaux avec pour vocation : **s'imposer auprès de l'ensemble du domaine CHR**. Après 10 années d'existence, et avec **plus de 10 000 clients pour un chiffre d'affaires de 10 millions d'Euros, 20 000 utilisateurs et une centaine de collaborateurs**, le pari est sans aucun doute déjà gagné. En plus des marchés français (métropole et outre-mer), L'Addition s'est étendue aux marchés espagnol, suisse et luxembourgeois.

L'Addition est une suite logicielle complète qui propose des produits et services destinés à accompagner les professionnels du domaine CHR dans l'ensemble de leur activité.

Sa notoriété, L'Addition l'a construite en développant et en commercialisant sa **caisse enregistreuse** que tout le monde connaît depuis maintenant 10 ans. Désormais, L'Addition a pour vocation **d'aller encore plus loin et de profiter de ses nombreuses ressources pour intervenir à chaque étape des métiers du domaine CHR**. C'est ainsi que sont nés, en interne dans leurs bureaux à Bordeaux, de nombreux produits et services, indispensables aux restaurateurs.



L'Addition : un matériel innovant

L'Addition offre une technologie innovante et parfaitement aboutie. Quel que soit la typologie du restaurateur, L'Addition sait lui proposer une offre adaptée à ses besoins en lui offrant un devis **100% personnalisé**. En plus de cette notion de personnalisation, L'Addition dispose d'une force commerciale étendue sur tout le territoire national. Ainsi, les restaurateurs peuvent bénéficier de démonstration et d'assistance directement dans leur établissement.

Des atouts qui constituent leurs plus grandes forces à ce jour. Au travers de sa technologie, L'Addition apporte une solution ouverte, fonctionnant sans internet, lui permettant de s'adapter à toutes les configurations de lieux, intérieur comme extérieur.



Le matériel L'Addition

- 1 caisse iPad
- 1 imprimante ticket
- 1 routeur WIFI



Auxquels peuvent s'ajouter en fonction de l'offre choisie

- Des imprimantes (envoi en cuisine)
- Des télécommandes (iPad Mini et iPhone)
- Un boîtier de synchronisation
- Des bornes Unifi
- Un ou des TPE



Et bien sûr

- Formation
- Installation
- Service Après-Vente
- Mises à jour

L'Addition : une suite logicielle complète et ultra performante

Depuis sa création, L'Addition s'efforce de **proposer des produits et services toujours plus aboutis et performants à ses clients.**

Sans cesse à leur écoute, L'Addition représente **une suite logicielle composée de nombreux produits et services dédiés aux acteurs CHR.**

L'Addition Caisse enregistreuse

Produit phare de L'Addition, la caisse enregistreuse est l'indispensable de tout restaurateur. Conçue spécialement selon leurs besoins, **elle est totalement indépendante d'internet et offre un panel de fonctionnalités** qui leur assure une activité fluide, rapide et rentable !

L'Addition Reporting

Pour une analyse précise et consolidée de l'activité, L'Addition met à disposition des restaurateurs **un back-office**. Accessible **depuis un ordinateur, le client peut piloter son activité et analyser ses chiffres : toutes les clés pour augmenter son chiffre d'affaires !**

L'Addition Live

Pour tout savoir de son établissement en temps réel et à distance. Accessible sur smartphone, il est l'outil pratique et indispensable pour gérer son activité à distance.



Adopter L'Addition permet d'optimiser la gestion de son établissement et de s'assurer une augmentation moyenne de son chiffre d'affaires de 30%.



Avec L'Addition,
les professionnels CHR
digitalisent leur chaîne
de valeur !

L'Addition Réservation

Un widget qui s'intègre au site internet ou encore à la page Facebook du restaurateur. Quoi de plus pratique pour gérer ses réservations sans commissions et assurer au restaurateur l'acquisition de nouveaux clients ?

Tap to pay sur iPhone

Avec Tap to Pay sur iPhone dans l'application L'Addition Pay+, vous pouvez accepter les paiements en sans contact **directement depuis votre iPhone**.

L'Addition Click & Collect

L'Addition a développé son propre module de **commande en ligne**. Une véritable source de revenus pour les restaurateurs.

L'Addition Pay+

L'Addition révolutionne le paiement en **proposant sa propre solution de paiement**. **Le TPE le plus rapide, simple et sécurisée du marché !** Le restaurateur peut accepter tout type de carte (dans la langue et la devise de son choix) sans frais supplémentaires.

Le Paiement à Table

Connecté directement au système de caisse L'Addition, **le Paiement à Table permet aux clients de pouvoir régler par QR code à table, depuis leur smartphone**.

Le Menu Digital

L'Addition propose un outil de **digitalisation des menus** pour permettre aux clients d'avoir accès facilement et rapidement à la carte de l'établissement grâce au système de QR code.

L'Addition Achats

L'Addition Achats simplifie la **gestion des achats de ses clients** en proposant un service pour analyser les dépenses et faire des économies (en moyenne de 15 % de ses achats).

Ils font confiance à L'Addition

« Sur le marché français, L'Addition est de loin la solution la plus fiable du marché. »

Bertrand Mellah, Apple

« Je gère mes restaurants depuis mon smartphone. Ainsi, la caisse nous permet de garantir un suivi optimal et de manager plusieurs restaurants de manière très simple. »

Alban, Les Fils à Maman

« Je peux enfin piloter ma marge, piloter mes équipes. Tous nos serveurs sont équipés d'iPod c'est donc d'une facilité déconcertante. Le plus gros atout pour mon restaurant c'est de pouvoir changer ma carte en une demi seconde qui m'assure un confort et un suivi incroyable. Et puis, je peux tout faire à distance, même depuis chez moi en Corse ! C'est donc un outil d'une souplesse extraordinaire pour les managers et l'ensemble des équipes du restaurant. »

Christian, Restaurant les cuivres (Paris)

« L'Addition nous permet de gérer des services de plus de 500 couverts jours avec notre caisse enregistreuse. »

Le Chalet des îles (Paris)

« J'ai choisi L'Addition pour son ergonomie, les reporting et la passerelle avec Zen Chef. »

Emilie, restaurant Cent 33 (Bordeaux)

« J'ai tout de suite accroché avec la solution. Elle est d'une maniabilité enfantine. C'est un outil très convivial et très pratique. Je ne suis pas un grand fan des technologies mais sur la tablette tout y est. »

Steeve, La Robe Rouge (Montpellier)

L'Addition en quelques dates et quelques chiffres

Création

Né à Paris & Bordeaux
4 fondateurs

20
12

20
13

20
14

500 K€
Technologie synchro locale
peer-to-peer

20
15

Stocks

Gestion d'inventaire
CA live

20
16

20
17

Paramétrage à distance



20
18

20
19

Pay+

Paielement à table

20
20

20
22

Version 1.0

Logiciel caisse iPad
Reporting en ligne
Gestion multi-site

Selectionné par 
programme MPP

METRO

Contrat de distribution
dans 97 entrepôts

Série A

5 M€

iPhone app

Certification
LNE

Click & Collect

L'Addition Réservation

10 ans de L'Addition

L'Addition rejoint le groupe FDJ

4 fondateurs
10 000 clients
300 fonctionnalités
20 000 utilisateurs
3,7 Md€ transactions
100 collaborateurs
4 pays



 **l'addition**

En savoir plus : www.laddition.com

Contact L'Addition :
Service Marketing
Tél. 01 75 43 51 20
marketing@laddition.com